

●姚秀芬 杨之光

地区联合采编的实践与思考

ABSTRACT Taking Shenyang Northern Book Sales Company for an example, the paper presents the feasibility, significance, present situation and achievements, intimate knowledge, and prospect of the local union acquisition and cataloging. 1 ill. 1 tab.

SURJECT TERMS Library work — Reforms Local union acquisition and cataloging — Approaches.

CLASS NUMBER G253

一、地区联合采编的历史背景

长期以来图书馆界都是分散进行分类、编目和印制卡片,因而存在着分类、编目不标准、不规范以及卡片印刷质量不高等问题,即使以前搞了全国性的统编卡片,也由于交送样本不全和不及时等多种因素,致使编印卡片周期长,造成多数卡片比书晚到。这样,书卡脱节,误工又费事,给使用馆造成了人力、物力和财力方面的不必要浪费,所以不受各馆欢迎。

1984年,国家试图解决这些问题,开始进行全国性的随书配片工作,但当时由于新华书店的反对,只试行了几个月,就于1985年宣告流产。随书配片工作停止后,虽然各馆都在积极探索新的取代方法,图书馆界很多热心人也在研究在版编目,但也难以实现。因为每一种出版物,从校完清样到上机付印的时间都非常紧张,要在这时给非图书分编专业的出版社同志加上对各种书的分类、著录标准化要求,其难度之大是不言而喻的。据了

解,图书馆购书不超过出版量的15%,对85%的书没有分类、著录无所谓。也就是说,在版编目对出版社只有麻烦。同时作为出版社,既懂出版知识、又精通分类编目的人才也不多,因此它不会得到所有出版社的认真配合。图书馆把自己的事情寄托在别人的配合上既不现实,也靠不住。

随着改革开放的不断深化,新闻出版总署于1988年3月召开了有关会议,对图书发行工作进行深化改革,提出了多渠道发行和自办发行等措施。鉴于上述这些情况,沈阳市图书馆通过中心图书馆委员会,在了解各馆的分编工作情况和问题后,与各馆反复协商酝酿,征得各馆理解和支持,于1988年初开始进行地区联合采编。其做法是:沈阳市图书馆成立一个负责经办各馆预订新书的北方图书经销公司;汇总预订数量后,直接按八折、七五折等批发价进书;书到后,统一分类、编目、用电脑打字胶印和印制目录卡片;最后书、卡同步供应给各馆。这样,沈阳地区联合采编工作就应运而生了。现在,已有70多个单位参加了这一工作。

二、地区联合采编的可行性

(一) 图书馆界自己成立图书经销机构, 直接从各省、市的出版发行机构进书, 符合出版发行部门改革中提出的多渠道发行、自办发行的原则, 从而打破了传统的、单一的新华书店独家经营的局面。这样, 给图书馆界的联合采编和自己经销图书带来了可喜的时机。同时, 图书馆界自己成立的图书经销机构, 能充分理解图书馆的需要, 全力为图书馆服务, 按预订进书, 没有积压, 不会硬性搭配, 可以保证采购质量, 使得用户满意。

(二) 政府的有关政策给以保证。国家鼓励文化部门创收, 以文补文, 工商部门发给经销图书的营业执照, 加上出版部门的多渠道发行、自办发行的政策, 给图书馆界联合采编提供了机会和可行性。

(三) 国家有统一的《中图法》、《科图法》、主题词表及著录标准, 地区统编有标准可依。

(四) 图书馆引进新的技术设备, 为统一加工目录卡片提供了技术保证。电子计算机、电脑打字机、小型胶印机、卡片复印机和图书装订设备已被一些较大的馆普遍采用, 这些设备小巧灵活, 可加工出与铅印同等质量、而时间又大大缩短的产品, 从而保证了卡片的及时加工和供应。

三、地区联合采编的意义

(一) 可减少重复劳动, 解放一批分编加工作人员去加强文献的开发与利用。联合采编, 各馆可基本上省去对新书分类、著录、打字(或刻字)、校对和印刷卡片等一系列工作。若把索书号直接印到卡片左上角, 书一进馆, 各馆打登录号后, 就可入库并和读者见面。这对充分利用人力、开发文献资源十分有利。

(二) 有利于促进本地区图书分类和编目的标准化。由于受分编水平和设备的限制, 自

行分编的类号和著录不规范, 也无力做内容提要, 手刻或打字油印的卡片不清晰, 编制出的目录质量差。实行地区统一分编, 只要一个单位严格按国家标准分编, 用现代设备打印款目, 可使分类、著录标准化, 可以提高整个地区的分编水平。

(三) 有利于协调地区藏书, 实现资源共享。文献资源共享不是简单地解决馆际互借问题, 更主要的是使藏书布局合理, 特别是在各馆经费不足的情况下, 更没有必要搞“大而全”、“小而全”, 可借助地区中心馆的协调, 在有限的购书经费内形成自己的藏书特点, 从而做到互通有无、互相补充, 而且从宏观上易于形成地区性的藏书布局, 有利于编制联合目录, 并进一步为地区联机检索奠定基础。

(四) 有利于提高主办馆分编人员的业务水平。实行地区联合采编, 面向众多图书馆, 分编质量直接影响各馆工作。对分编人员来说, 它既是一种压力, 也是一种动力, 有利于专业人员认真钻研业务, 不断提高分编水平。

(五) 实现地区联合采编可以给主办馆和参加馆带来一定的经济效益。图书馆界自己成立图书经销机构, 各馆可直接从进书中享受批发价, 一般可得到其中 4% 的经济效益。

四、地区联合采编的现状与成效

现在, 沈阳北方图书经销公司已有一支由 24 人组成的精干队伍。其中, 中级职称 4 人, 本科 3 人, 其余 21 人都具有大专学历。图书馆学专业的 14 人, 平均年龄 29 岁, 采用《中图法》类分图书, 依据 GB3792. 2—85 总则进行著录, 统编卡片由四通电脑打字, 制版机制版后, 投入胶版印刷, 全部过程使用现代设备管理, 并建立一套切实可行的工作程序及工作定额(见图)。

该公司成立 6 年来不断扩大和发展订户, 现已从 1988 年的 33 户增加到 73 户, 年销售量近 2 万种(见表)。形成了以公共、高校

和卫生系统图书馆为主体的订户网络。到目前为止，该公司已与全国300多家出版发行机构签订了长期经销合同，还可为订户提供或预订全国部分地方版目录及图书。

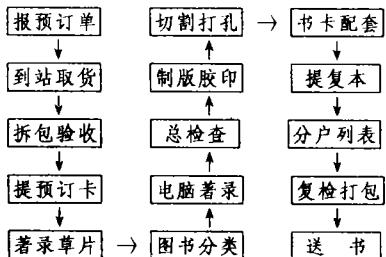


图 沈阳地区联合采编工作流程

表 沈阳北方图书经销公司销售量的变化

年份	预订图书	经销图书	经销金额	制作卡片	订户数
1988年 7~12月	1252种	70种 508册	0.2万元	70种 160张	33户
1989年	6526种 19483册	9809种 86680册	40万元 纯利4.7万元	9329种 180656张	67户
1990年	14146种 104398册	15936种 225856册	88万元 纯利7.5万元	13821种 128761张	75户
1991年	18737种 82908册	21890种 81111册	62万元 纯利6.1万元	14276种 168900张	73户
1992年	14213种 73209册	19421种 103659册	60万元 纯利6万元	164412张 17475种	73户

五、地区联合采编实践的几点体会

(一)坚持信誉第一、质量第一的指导思想。在工作中，我们始终坚持信誉第一。在经销过程中，全面了解认真研究各馆的需要，如果有的馆重点书没有填订，公司就及时与订户联系，以保证各馆藏书体系的完整。本公司从不随意搭配图书，从而维护了订户利益。从预订到加工都严格把关，层层检查，保证质量，坚持辛苦一家、方便各馆，从而受到广大订户的好评。

(二)领导重视。领导重视是决定地区联合采编成功的关键。图书馆的领导十分重视沈阳地区联合采编的发展，无论是人员安排、设备配备还是资金的投入方面，都给了极大的支持。尤为可贵的是，在原有馆非常狭小的

条件下，还挤出一些办公室和库房来给地区采编使用。这为地区联合采编工作的顺利开展，提供了有利的条件。

(三)坚持两个效益一起抓，使公司健康发展。图书也是商品。作为经销公司本身就存在着能否盈利的问题。我们在经销过程中，始终坚持两个效益一起抓，坚持把好进书关。几年来，我们没有经销一种违法书刊，受到了区、市文化市场管理部门的好评。

(四)坚持严格管理、科学管理，调动职工积极性，是做好地区联合采编的重要一环。经销公司的工作摊子大、人员多、涉及面广、责任重、工作要求认真仔细。如果没有严格的纪律约束和较好的科学管理，不可能顺利完成工作。在反复实践的基础上，对各项工作都搞了工作定额，严格实行奖惩制度，奖勤罚懒、奖优罚劣，从而保证了公司工作的顺利开展。

六、地区联合采编存在的问题及展望

实践证明，地区联合采编是切实可行的，无论是社会效益还是经济效益都很好。它给图书馆带来了许多益处。随着工作的深化，它的优越性将被越来越多的图书馆所认识。下一步我们将从3个方面发展地区联合采编：(一)标引主题词，为各馆建立主题目录提供条件。(二)准备把分类号、书次号一起印到书上和卡片左上角，免得各馆再费手续去印索书号。(三)不仅编目系统，而且在图书预订、验收方面也要使用计算机管理。这样，将使地区联合采编达到一个新的水准。

姚秀芬 沈阳市图书馆外借部主任，馆员。通讯地址：沈阳市沈河区，邮码：110013

杨之光 沈阳市图书馆采编部副主任，馆员。通讯地址同上

(来稿时间：1993—06—14。编发者：丘峰。)